

КУПУЙМОРАЗОМ!

**ПИТАННЯ ВИБОРУ ОРГАНІЗАЦІЙНО-
ПРАВОВОЇ ФОРМИ
ДЛЯ ЗАКУПІВЕЛЬНИХ ГРУП**

Проект фінансується
програмою



польська допомога

Лідер проекту


ifr[®]
INICJATYWA
FIRM RODZINNYCH
Łączymy by budować

Український партнер

практика
Рішення,
перейшли
досвідом
управління

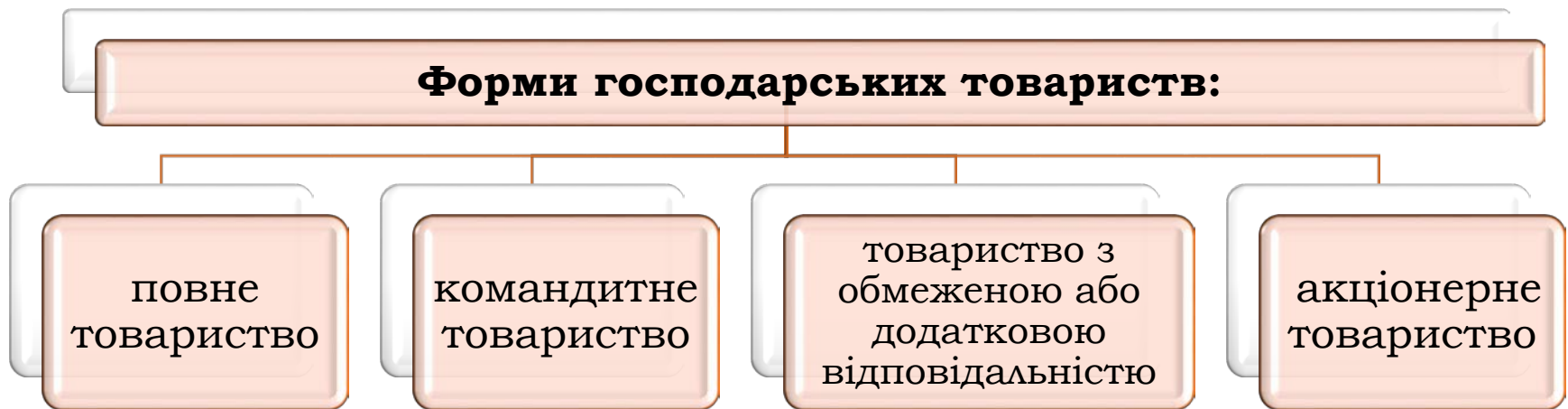
КУПУЙМОРАЗОМ!

Організаційно-правові форми, що можуть використовуватись для створення та діяльності закупівельних груп:

- 
- господарські товариства
 - кооператив
 - об'єднання підприємств; асоціація
 - договір комісії

Господарське товариство:

юридична особа, статутний (складений) капітал якої поділений на частки між учасниками



** оптимальною формою господарського товариства слід вважати товариство з обмеженою відповідальністю.*

Товариство з обмеженою відповідальністю

ПЕРЕВАГИ:

окрема юридична особа, яка представляє інтереси учасників;

акумулювання спільного прибутку;

результати та ризики спільної діяльності відокремлені від результатів діяльності учасників.

НЕДОЛІКИ:

необхідність створення нової юридичної особи;

при прийнятті нових членів необхідно змінювати статутні документи, статутний фонд;

важко встановити співвідношення часток в статутному капіталі та права по фактичному управлінню господарським товариством;

на створення необхідна згода/висновок АМКУ.

Кооператив

Кооператив

- юридична особа, утворена фізичними та/або юридичними особами, які добровільно об'єдналися на основі членства для ведення спільної господарської та іншої діяльності з метою задоволення своїх економічних, соціальних та інших потреб на засадах самоврядування.

Споживчий кооператив

- кооператив, для організації торговельного обслуговування, заготівель сільськогосподарської продукції, сировини, виробництва продукції та надання інших послуг з метою задоволення споживчих потреб його членів.

Кооператив:

ПЕРЕВАГИ:

окрема юридична особа;

ризики господарської діяльності кооперативу відокремлені від господарської діяльності його членів;

список членів та асоційованих членів затверджується загальними зборами;

кожен член кооперативу має один голос.

НЕДОЛІКИ:

асоційовані члени не приймають участі в управлінні кооперативом

потрібна згода/попередній висновок АМКУ

Об'єднання підприємств:

господарська організація, утворена у складі двох або більше підприємств з метою координації їх виробничої, наукової та іншої діяльності для вирішення спільних економічних та соціальних завдань; утворюються підприємствами на добровільних засадах.



Асоціація як об'єднання підприємств

Асоціація є організаційно-правовою формою об'єднань підприємств і є різновидом господарського об'єднання.

Асоціація - договірне об'єднання, створене з метою постійної координації господарської діяльності підприємств, що об'єдналися, шляхом централізації однієї або кількох виробничих та управлінських функцій, для задоволення переважно господарських потреб учасників асоціації.

Асоціація як об'єднання підприємств

Типові вимоги до створення господарської асоціації для загального звільнення від попереднього одержання дозволу органів Антимонопольного комітету України затверджені Розпорядженням АМК України від 30.11.2006 року №511-р:

- у статуті асоціації повинно бути зазначено, що вона є господарською асоціацією;

- асоціація не має права втручатися у господарську діяльність підприємств - учасників асоціації;

- за рішенням учасників асоціація може бути уповноважена представляти їх інтереси у відносинах з органами влади, іншими підприємствами та організаціями.

Обмеження щодо умов створення Асоціації:

- дозволяються і не потребують дозволу органів Антимонопольного комітету України узгоджені дії у вигляді створення Асоціації незалежно від становища учасників узгоджених дій на будь-якому задіяному ринку товару;
- асоціація лише координує господарську діяльність без права втручання в їх виробничу й комерційну діяльність, прийняття управлінських рішень;
- учасником Асоціації може бути будь-який суб'єкт господарювання, юридична особа, яка створює і здійснює свою діяльність відповідно до законодавства України, має відповідні ліцензії та згодна виконувати обов'язки, що на неї покладають установчі документи Асоціації;
- членство в Асоціації здійснюється на недискримінаційних засадах;
- асоціація має бути вільною для вступу (виходу) нових учасників.

Обмеження щодо умов створення Асоціації:

Асоціація та її учасники не здійснюють будь-яких узгоджених дій, що можуть обмежити конкуренцію між учасниками Асоціації зокрема, узгоджених дій, які стосуються:

- ціни, за якою продається товар;
- кількості товару, що виробляється;
- відміни знижок на ціну або встановлення єдиних знижок;
- кредитних договорів, що розповсюджуються на покупців;
- розподілу територій, придбання чи реалізації товару між учасниками узгоджених дій.

Недоліки:

Необхідність внесення змін до статуту у випадку прийняття нових членів.

Засновники (учасники) Асоціації не отримують прямих прибутків (дивідендів) від діяльності.

Асоціація не здійснює самостійно підприємницької діяльності й не укладає будь-яких договорів (контрактів) щодо спільної підприємницької діяльності, не засновує і не виступає співзасновником суб'єктів господарювання, не здійснює контролю або управління.

Договори закупівель можуть укладатися напряму між учасниками асоціації та виробниками.

Недоліки:

Збирання серед учасників Асоціації інформації про виробництво та виробничі потужності; проблеми, які виникають у процесі здійснення діяльності учасників Асоціації, з метою пошуку оптимальних шляхів їх вирішення; інформацію, яка може сприяти встановленню та розвитку відносин співробітництва з органами влади та іншими організаціями; технічну інформацію та освіту учасників Асоціації.

Зібрана інформація поширюється в узагальненому вигляді не раніше місяця після її збирання та не може використовуватися проти учасників Асоціації, конкурентів або споживачів та містити дані щодо істотних умов здійснення господарської діяльності, цін, комерційних стратегій ведення господарської діяльності, обмін якими може сприяти координації конкурентної поведінки та можливості передбачити поведінку інших учасників Асоціації, конкурентів та споживачів.

Недоліки:

Діяльність Асоціації фінансується виключно за рахунок:

- разових (вступних) і періодичних (членських) внесків учасників Асоціації;
- пасивних доходів відповідно до податкового законодавства;
- надходжень, які отримує Асоціація від заходів з організації та проведення лекцій, семінарів, конференцій, тренінгів та інших освітніх заходів.

Договір комісії

За договором комісії одна сторона (комісіонер) зобов'язується за дорученням другої сторони (комітента) за плату вчинити один або кілька правочинів від свого імені, але за рахунок комітента:

може бути укладений на визначений строк або без визначення строку,

з визначенням або без визначення території його виконання, з умовою чи без умови щодо асортименту товарів, які є предметом комісії.

комітент може бути зобов'язаний утримуватися від укладення договору комісії з іншими особами.

комітент повинен виплатити комісіонерові плату (комісійну винагороду) в розмірі та порядку, встановлених у договорі комісії.

Договір комісії:

ПЕРЕВАГИ:

відсутність необхідності створення окремої юридичної особи;

складність доведення узгоджених дій між окремими суб'єктами.

НЕДОЛІКИ:

необхідність створення / підбору коміонера; все замикається на двосторонньому договорі і можливість контролю з боку інших осіб є незначною;

ризик господарської діяльності коміонера може стати перешкодою для досягнення мети діяльності Закупівельної групи;

неможливість фіксації спільної позиції усіх учасників щодо здійснення дій по спільних закупівлях; інакше - «узгодженні дії».

КУПУЙМОРАЗОМ!

Загальні винятки

- Малі та середні підприємці

доход (виручка) від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг) за останній фінансовий рік чи вартість активів якого не перевищує суми, еквівалентної 500 тисячам євро

Блочні винятки

- Типові вимоги

асоціації

Індивідуальні винятки

- Система індивідуальних винятків

на підставі окремого дозволу АМКУ на здійснення узгоджених дій

КУПУЙМО РАЗОМ!

Ця презентація створена в рамках проекту “Купуймо разом” та доступна за ліцензією Creative Commons Визнання авторства 3.0 Польща.

Визначені права застережено на користь авторів презентації. Матеріали підготовлено в межах програми польської співпраці для розвитку, реалізованої за участі Міністерства закордонних справ Республіки Польща у 2015 році. Дозволяється будь-яке використання матеріалів за умови збереження вищевказаної інформації, у тому числі інформації про застосовану ліцензію, про власників прав, а також програму польської співпраці для розвитку.